



FIS MAGAZIN

Ausgabe 06/2023

Unsere Highlights:



SAP Diamant Initiative: FIS ist Fokuspartner

03



Nachgefragt: Ihr Weg zu SAP S/4HANA

05



Freestyle Picking: Cloud-Lösung für den Abholmarkt

07



FIS-Beraterlösungen für die Warenwirtschaft

08



Success-Story: Automatisierte Rechnungsverarbeitung bei ifm

09



Erstklassige SAP-Stammdaten generieren

10



Die Bedeutung von Change Management in IT-Projekten

11



Erfolg auf Online-Marktplätzen: Fahrplan für die SAP-Integration

12



CHANGE als Synonym für Erleichterung!

Derzeit befindet sich alles im Wandel. Die Digitalisierung als auslösender Faktor bewirkt, dass neue Technologien und Prozesse Einzug in unser Arbeitsleben halten. Ein durch Experten begleiteter CHANGE bedeutet eine strukturierte Anpassung an den Wandel, der eine Vielzahl von Erleichterungen, und somit eine positive Veränderung darstellt.

Unsere Devise lautet: Bestehendes optimieren und dabei immer einen Schritt nach vorne gehen. Denn wer stehen bleibt, geht rückwärts. Wir als FIS haben umfangreiche Expertise bei der Gestaltung und Umsetzung von digitalen Projekten.

Lassen Sie uns gemeinsam Ihren Wandel gestalten!

Ralf Bernhardt

Ralf Bernhardt, Geschäftsführer



Grund zum Feiern

BEI DER SAP DIAMANT INITIATIVE ALS FOKUSPARTNER AUSGEZEICHNET

FIS hat bei der diesjährigen SAP Diamant Initiative die Auszeichnung „Retail & Consumer Products – Partner des Jahres 2023“ erhalten. Damit ist FIS Fokuspartner der SAP und stellt die eigene Expertise rund um SAP-Lösungen unter Beweis.

In den vergangenen Jahren hat sich die FIS-Gruppe strategisch stark auf die SAP und deren Produkte ausgerichtet und sich vor allem dem Bereich der Cloudlösungen zugewandt. Das Engagement von FIS und die erarbeitete Expertise wurde bei der diesjährigen SAP Diamant Initiative erkannt und ausgezeichnet. FIS setzte sich gegen zahlreiche SAP-Partner durch und wurde von der SAP Deutschland SE & Co. KG in dem Bereich „Retail & Consumer Products“ als „Partner des Jahres“ ausgezeichnet.



“Wir sind mutig ins Cloud-Business gegangen und in neue Marktsegmente vorgedrungen.“

Stefan Hinterwälder, Head of Sales New Business SAP

„Das ist für uns ein Ritterschlag“, beschreibt Geschäftsführer Ralf Bernhardt seine Freude über die Auszeichnung. „All unsere Arbeit und Aktivitäten der letzten Jahre werden dadurch bestätigt.“

FIS hat sich vor allem rund um die Lösung SAP S/4HANA eine große Expertise aufgebaut und auf Basis der SAP Business Technology Platform (SAP BTP) eigene Lösungen entwickelt.

„Wir sind mutig ins Cloud-Business gegangen und in neue Marktsegmente vorgedrungen“, schildert Stefan Hinterwälder, Head of Sales New Business SAP, die Arbeit der vergangenen Jahre. „Ohne die Zusammenarbeit und Leistung all unserer Mitarbeitenden wäre der Erfolg nicht möglich gewesen. Die Auszeichnung zeigt, dass wir als Team hervorragend gearbeitet und uns auch gut mit den Kolleginnen und Kollegen der SAP vernetzt haben.“



“Das ist für uns ein Ritterschlag. All unsere Arbeit und Aktivitäten der letzten Jahre werden dadurch bestätigt.“

Ralf Bernhardt, Geschäftsführer

Wir haben nachgefragt **IHR WEG ZU SAP S/4HANA**

Der Umstieg auf SAP S/4HANA ist eines der dominierenden Themen für SAP-Anwender. Viele Unternehmen haben sich bereits auf den Weg gemacht. An manchen Stellen herrscht allerdings noch Unentschlossenheit. Die Zeit ist reif für die Reise nach SAP S/4HANA. Wer sich gut vorbereitet, kann die Mehrwerte des neuen ERP-Systems in allen Bereichen ausschöpfen.

Sind Sie bereits auf der Reise zu SAP S/4HANA?

FIS hat im vergangenen Jahr eine Online-Umfrage zum Umstieg auf SAP S/4HANA durchgeführt. Wir wollten wissen, wie weit Unternehmen bei der S/4HANA Transition sind, welche Chancen sie erkennen und welche Herausforderungen ihnen begegnen. Die spannenden Erkenntnisse sind nun als Infografik verfügbar.

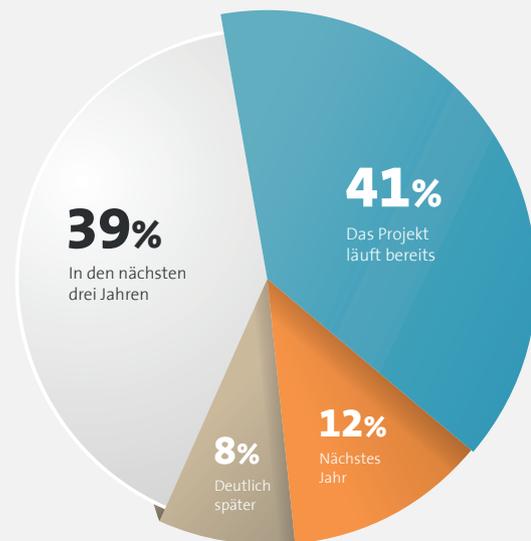
*alle Erkenntnisse der
Umfrage als Infografik*



fisly.de/cvi-info

DER GROSSTEIL IST BEREITS UNTERWEGS ODER STARTKLAR

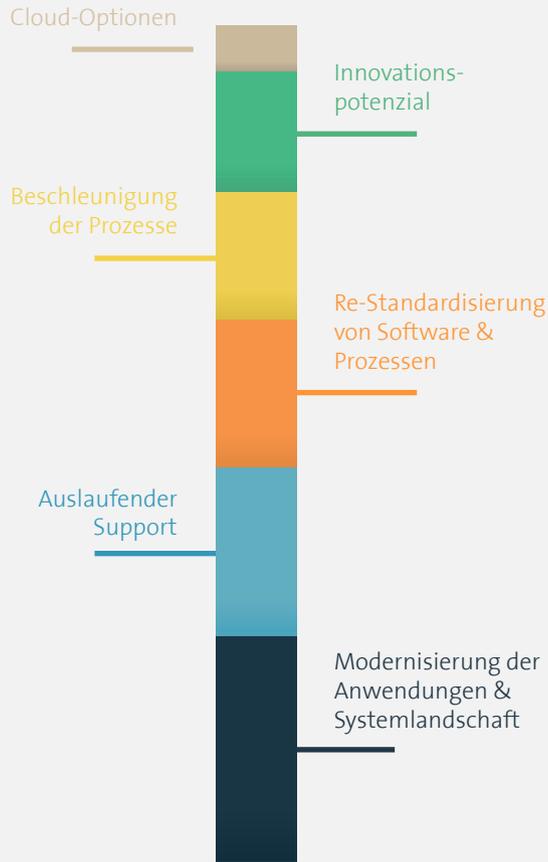
Die meisten Befragten befinden sich bereits im Umstieg auf SAP S/4HANA oder dieser ist in den nächsten 3 Jahren geplant.



**IN WELCHEM ZEITRAUM PLANEN SIE
EINEN UMSTIEG AUF SAP S/4HANA?**



WELCHE ARGUMENTE SPRECHEN FÜR SIE FÜR EINE UMSTELLUNG AUF SAP S/4HANA?



DAS ZIEL DER REISE: AUTOMATISIERUNG & INNOVATION

Die Befragten wechseln aus unterschiedlichen Gründen auf SAP S/4HANA. Die Optimierung und Modernisierung von Anwendungen und Prozessen spielt eine große Rolle. Das zukünftige Betriebsmodell steht dagegen noch nicht im Fokus.



Das erste Fachbuch aus FIS-Hand:

SAP-Geschäftspartner und Customer-Vendor-Integration (CVI)

Das Geschäftspartner-Modell ist eine der größten Veränderungen unter SAP S/4HANA. Unsere Experten Antje Diekhoff und Mathias Cararo unterstützen Sie mit dem Fachbuch bei der Umstellung auf das Geschäftspartner-Konzept. Wir wünschen Ihnen wertvolle Erkenntnisse!

Mehr Informationen zum Fachbuch



fisly.de/cvi-buch



Cloud-Lösung für den Abholmarkt

FREESTYLE PICKING ERLEICHTERT DAS THEKEN-GESCHÄFT

Meist ist das Theken-Geschäft noch mit einer individuellen Kommissionierung durch den Theken-Mitarbeiter verbunden oder wird nicht systemgestützt abgebildet. Mit Freestyle Picking von FIS – einer Lösung auf Basis der Business Technology Platform – kann der Kunde benötigte Artikel im Abholmarkt oder Shop künftig selbst kommissionieren.

Hierfür kann ein bereitgestelltes Endgerät oder alternativ das kundeneigene Smartphone genutzt werden. Initial wird der Kunde vom Theken-Mitarbeiter im System angelegt und erhält eine Kundenkarte mit QR-Code. Mit dieser authentifiziert er sich bei jedem Einkauf. Die gewünschte Ware wird durch den Anwender gescannt (bspw. EAN-Code oder Lagerplatz). Am Ende des Vorgangs wird der erstellte Warenkorb durch den Theken-Mitarbeiter abgeglichen und geprüft. Abschließend wird im System automatisch ein Kundenauftrag angelegt und es werden Folgeaktivitäten, wie bspw. Lieferschein- oder Rechnungsstellung angestoßen. Hierbei werden bei Bedarf auch lagerplatzgenaue Bestandsbuchungen direkt verarbeitet. Pick-Your-Own, schnell und unkompliziert!

Die Vorteile von Freestyle Picking

- Individuelle Kommissionierung durch den Theken-Mitarbeiter entfällt
- Keine Wartezeit für den Kunden
- Anzeige von Materialinformationen und Preisen
- Einfache Kundenanlage und sicherer Einkauf durch Authentifizierung
- Bequemes Picking per Smartphone
- Anzeige von Materialinformationen und Preisen

*Weitere
Logistik-Lösungen*



fisly.de/logistik



Maßgeschneiderte Prozesse für den Großhandel

DIE FIS-BERATUNGSLÖSUNGEN FÜR DIE WARENWIRTSCHAFT

FIS ist Experte für den Einsatz von SAP-Anwendungen im Technischen Großhandel. Mit unseren passgenauen Beratungslösungen für die Warenwirtschaft steigern Sie die Effizienz Ihres SAP-Systems, erweitern es um wichtige branchenspezifische Funktionen und sorgen für komfortableres Arbeiten. Die Lösungen sind sofort verfügbar und lassen sich modular als praktische Einzellösungen für Ihr SAP ERP-System einsetzen.

Optimieren Sie Ihre SAP-Prozesse für Ihre branchenspezifischen Anforderungen und sorgen für reibungslose Schnittstellen. Besonders die Abteilungen Einkauf und Beschaffung, Verkauf und Vertrieb sowie Lager und Logistik profitieren von den praxisbewährten Funktionen.

BEISPIELE DER BERATUNGSLÖSUNGEN FÜR DIE WARENWIRTSCHAFT VON FIS:



Verwaltung von Bauprojekten



Versand mit Paketdienstleistern



GAEB- und ÖNORM-Schnittstelle für SAP



ETIM-Cockpit



Leergut-Cockpit



Barverkauf von Lagerware



Druckfunktion für Einkauf & Verkauf



Materialsuche (Fuzzy Search)

Welche Beratungslösung passt zu Ihnen?



fisly.de/rdf-loesung



Effizienzsteigerung entlang der gesamten Prozesskette

AUTOMATISIERTE RECHNUNGSVERARBEITUNG BEI IFM

Gerade bei wiederkehrenden Prozessen im Rechnungswesen, die manuell bearbeitet werden, schleichen sich oft Fehler ein und Mitarbeiter sind lange mit standardisierten Aufgaben beschäftigt. Die ifm-Unternehmensgruppe entschied sich für den FIS/edc Rechnungseingangsmonitor um das Rechnungswesen zu automatisieren und Freigabeworkflows effizienter zu gestalten.

Digitale Transformation

Wichtigstes Ziel für ifm war es, die Rechnungsverarbeitung zu automatisieren. Zudem sollte die Effizienz gesteigert und die Transparenz erhöht werden. Bereits drei Monate nach der Projektplanung ging der Rechnungseingangsmonitor an den Start. Mit der Lösung von FIS wurde ein standardisierter Freigabeprozess eingeführt und die Buchhaltungsprozesse harmonisiert und digital transformiert.

Internationale Rollouts

Auch international wird der Rechnungsmonitor bei der ifm-Unternehmensgruppe erfolgreich eingesetzt. Vertriebsgesellschaften in zehn Ländern arbeiten bereits mit dem Rechnungsmonitor, 2023 sollen zwölf weitere Rollouts folgen.

*Neugierig?
Weiterlesen:*



fisly.de/ifm



Analyse, Harmonisierung, Transition

ERSTKLASSIGE SAP-STAMMDATEN GENERIEREN

Stammdaten spielen eine Schlüsselrolle bei der digitalen Transformation und dem Aufbau wettbewerbsfähiger Geschäftsmodelle.

Wenn es bei den Stammdaten klemmt, können Digitalisierungsprojekte oder die Automatisierung von Geschäftsprozessen leicht ins Stocken geraten. Die mangelhafte Einbettung in die strategische und prozessuale Organisation, unzureichende Data Governance, unklare Zuständigkeiten und fehlende technische Unterstützung sind häufige Gründe.

Stammdatentools bieten SAP-Anwenderunternehmen wertvolle Vorteile und verhelfen zu hochwertigen Stammdaten. Zudem bietet der Umstieg auf SAP S/4HANA die Möglichkeit, die Datenqualität im Rahmen der Migration deutlich zu erhöhen.

Lesen Sie im Whitepaper, warum es entscheidend ist, Stammdatenmanagement als kontinuierlichen Prozess anzusehen. Zudem erfahren Sie, wie Sie bei der Datenanalyse und -harmonisierung von dem Einsatz von Stammdatentools und künstlicher Intelligenz profitieren. Darüber hinaus lesen Sie, warum konsistente Daten auch für die Transition und unter SAP S/4HANA entscheidend sind.

*vgl. "Master Data Management im Handel und der Konsumgüterindustrie", PwC, 2018

95%

bestätigen, dass
Stammdatenmanage-
ment nachhaltig zum
Unternehmenserfolg
beiträgt.*

Zum Whitepaper



fisly.de/wp-stammdaten



Big Change als Big Chance

DIE BEDEUTUNG VON CHANGE MANAGEMENT IN IT-PROJEKTEN

Stehen auch bei Ihnen große Veränderungen ins Haus oder sehen Sie die Notwendigkeit, gewohnte Muster abzulegen? Das solche Vorhaben mit Unsicherheiten und Fragen verbunden sind, ist normal und kein Grund zur Sorge.

Veränderungen als Chance nutzen

Umstrukturierungen in der IT-Landschaft haben zwangsläufig Auswirkungen auf Ihre Unternehmensprozesse. Auch Ihre Beschäftigten müssen sich an neue Arbeitsabläufe und veränderte Aufgaben gewöhnen. Die Folgen sind Widerstand oder sogar Ablehnung. Aber keine Sorge: Change kann auch eine Chance sein! Mit der richtigen Einstellung und dem passenden Handwerkzeug überwinden Sie auch diese Hürde.

Change Management als Erfolgsfaktor in der SAP S/4HANA-Transition

Bei der Umstellung auf SAP S/4HANA kann ein ausgereiftes Change Management in Verbindung mit einer wirkungsvollen Projektorganisation ausschlaggebend für den Projekterfolg sein. So wird bei den Beteiligten von Beginn an Begeisterung geweckt und der Nutzen der Veränderung in den Fokus gestellt. In der Praxis funktioniert das mithilfe dieser vier Erfolgsfaktoren:

- Interdisziplinäre Teams
- Transparenz
- Offenheit für Ängste und Bedenken
- Ungebrochene Begeisterung und Teamspirit

*Studie
herunterladen:*



[fisly.de/blog-change](https://www.fisly.de/blog-change)



Fahrplan für die ERP-Integration

ERFOLG AUF ONLINE-MARKTPLÄTZEN FÜR SAP-ANWENDER

Online-Marktplätze sind der führende Kanal im E-Commerce. Doch nur, wenn alle beteiligten Systeme nahtlos miteinander verbunden sind und die Prozesse automatisiert laufen, können Verkäufer ihre Ziele erreichen.

Wie Sie Ihre Kunden auf Marktplätzen begeistern

Im Wettbewerb um die Gunst des Kunden ist es wichtig, ein überzeugendes Einkaufserlebnis zu schaffen. Um mit Ihrem Auftritt auf Online-Marktplätzen zu beeindrucken, sind vor allem gut gepflegte Produktdaten wie aussagekräftige Bilder und detaillierte Beschreibungen entscheidend.

Automatisierung als wichtiger Faktor für mehr Effizienz

Im Online-Marktplatzgeschäft ist Schnelligkeit Trumpf. Nur wenn die Prozesse rund um den Kauf und die Lieferung automatisiert sind, kommt die Ware schnellstmöglich beim Käufer an. Eine passgenaue Software zur Anbindung der Marktplätzen an Ihr SAP-System unterstützt Sie dabei, aus Käufern zufriedene Kunden zu machen.

Warum die Integration in die SAP-Landschaft den Unterschied macht

Um eine ganzheitliche Prozessabdeckung zu gewährleisten, die von der Artikelauswahl bis zur Zahlung und Retoure alle relevanten Schritte abbildet, muss die Middleware der Wahl tief ins SAP-ERP-System integriert sein. Durch eine größtmögliche Automatisierung werden Fehler sowie manueller Aufwand reduziert und die geforderte Schnelligkeit im Marktplatzgeschäft kann eingehalten werden.



Zum Whitepaper



fisly.de/wp-marktplaetze



FIS – PASSGENAUE LÖSUNGEN AUS EINER HAND

- ERP-Einführung (SAP S/4HANA und SAP S/4HANA Cloud) und S/4HANA-Transition
- Warenwirtschaft für den Technischen Großhandel
- Lösungen rund um die Lager- und Transportlogistik
- Stammdaten- und Dokumentenprozesse für SAP
- SAP-Lösungen für die HR-Abteilung
- SAP-Anwendungen für Marketing, E-Commerce, Sales und Service
- Integration und Schnittstellen zwischen Systemen und Geschäftspartnern
- Zertifizierter Support für FIS- und SAP-Produkte
- Hosting und Managed Services

The FIS logo consists of a stylized blue square icon with white diagonal lines to the left of the letters 'FIS' in a bold, blue, sans-serif font.The logo for 'mw medienwert' features the lowercase letters 'mw' in a bold, orange, sans-serif font, followed by the words 'medienwert' in a smaller, black, sans-serif font.The FIS-ASP logo features the text 'FIS-ASP' in a bold, black, sans-serif font, with a registered trademark symbol (®) to the right. The text is enclosed within a circular graphic element that resembles a stylized 'C' or a partial circle.

*Willst du
mit mir gehen?*



fisly.de/ja-ich-will

**AUCH DIGITAL UP-TO-DATE
MIT UNSEREM ONLINE-NEWSLETTER!**



Röthleiner Weg 1
D-97506 Grafenrheinfeld

Tel.: +49 97 23 / 91 88-0
Fax: +49 97 23 / 91 88-100

info@fis-gmbh.de
www.fis-gmbh.de





MIT SICHERHEIT DIE PASSENDE LÖSUNG.

www.fis-gmbh.de