

Unsere Highlights:

| Bayerns Best 50: FIS erhält Auszeichnung | 03 |
|--|----|
| Wartungsende SAP Business Connector: Schnittstellen neu gestalten | 05 |
| Mit Vollgas auf die digitale Überholspur: FIS insITe 2020 | 07 |
| Mit Systemintegration zum Marktplatzerfolg: FIS/TradeFlex von SAP zertifiziert | 09 |
| Stock Room Management: SAP WM bleibt doch in SAP S/4HANA | 11 |
| Cloudbasierte CRM-Lösung: Kässbohrer setzt auf SAP Sales Cloud | 12 |

Neues Jahr - Neuanfang 2020

Auch bei uns gibt es einen kleinen Neuanfang: Mit unserem neu aufgelegten FIS Magazin liefern wir Ihnen wertvolle Beiträge für Ihren Berufsalltag. Zwei Mal jährlich informieren wir über aktuelle Themen rund um FIS, SAP und den Markt.

Nicht nur wir verändern uns durch dieses neue Format – auch Sie stehen immer wieder Veränderungen gegenüber, ob privat oder beruflich. Meine Devise: Lassen Sie sich auf Neues ein und bleiben Sie neugierig!

Ralf Bernhardt, Geschäftsführer



Bayerns Best 50 FIS ERHÄLT AUSZEICHNUNG

Das Land Bayern kürt mit der Auszeichnung "Bayerns Best 50" jedes Jahr mittelständische Unternehmen, die **neue Chancen für Wachstum und Beschäftigung** aufspüren und nutzen.

FIS hat sich in den letzten Jahren als besonders wachstumsstark erwiesen und konnte sowohl Beschäftigtenzahl als auch Umsatz überdurchschnittlich steigern. Das Unternehmen gehört damit zu den **Gewinnern im Mittelstand** und erhielt im Juli dafür die Auszeichnung "Bayerns Best 50", verliehen durch das Bayerische Staatsministerium für Wirtschaft, Landesentwicklung und Energie.

"Dass wir diesen renommierten Preis erhalten haben, ist eine tolle Bestätigung für die gesamte Belegschaft und die geleistete Arbeit in den vergangenen Jahren."

Christian Lang, Mitglied der Geschäftsleitung

Die positive Geschäftsentwicklung verdankt FIS unter anderem dem Engagement in Sachen **Nachwuchsförderung**. Bei FIS können junge Talente beispielsweise eine Ausbildung oder ein Duales Studium absolvieren. Außerdem bietet FIS seit diesem Jahr ein sechsmonatiges Trainee-Programm zum SAP Consultant an.

Wir sind FISE

Seit unserer Gründung 1992 meistern wir gemeinsam die Herausforderungen der Digitalisierung im Unternehmensumfeld. Darauf sind wir stolz!



), Schon unserem Firmengründer Gert Lang war Zusammenhalt sehr wichtig.

Diesen Gemeinschaftssinn leben wir bis heute.

Consultant bei FIS

03



Wartungsende SAP Business Connector **SCHNITTSTELLEN NEU GESTALTEN**

Der SAP Business Connector (BC) wird noch häufig zur **Konfiguration von Schnittstellen** verwendet, z. B. für die Anbindung der ELSTER-Schnittstelle. Das bevorstehende **Wartungsende des SAP BC zum 31.12.2020** löst Überlegungen zu neuen Möglichkeiten des Schnittstellenmanagements aus. Mit geeigneten Lösungen wie *FIS*/xee bleiben Ihre bestehenden Prozesse und Systeme stabil und zukunftssicher.

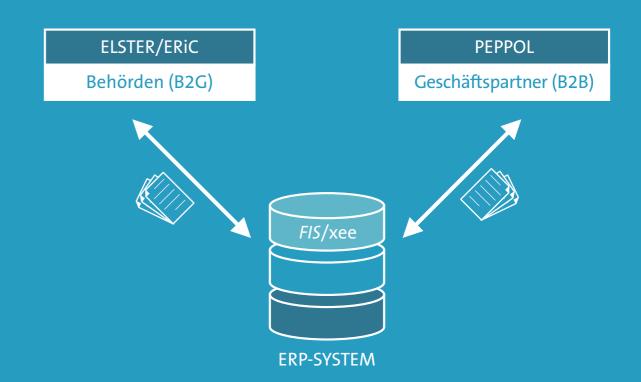
ELSTER und PEPPOL

Stellen Sie sich zukunftssicher auf, indem Sie beispielsweise die seit Kurzem verpflichtende Schnittstelle ERiC, die die ELSTER-Schnittstelle ablöst, mit FIS/xee abbilden. Auch die immer wichtiger werdenden Protokolle oder Formate zum Austausch von elektronischen Dokumenten (wie PEPPOL oder ZUGFeRD), finden Berücksichtigung.

Flexibilität und Selbstständigkeit sicherstellen

Tools wie FIS/xee bieten Ihnen höchste Flexibilität. Ihre User können selbstständig und einfach Mappings oder Kommunikationen anpassen. Damit reduzieren Sie die laufenden Kosten sowie die Reaktionszeiten auf sich ändernde Anforderungen, wie neue Protokolle und Formate. Die Umstellung auf eine neue Schnittstellen-Lösung ist eine Möglichkeit für Sie, Ihre Prozesse zu überdenken und jetzt noch effizienter zu gestalten.

Mit Behörden und Geschäftspartnern digital vernetzen B2G- UND B2B-KOMMUNIKATION



barkeit gefallen. Unseren Mitarbeitern ist der Umstieg durch die Integration des
FIS/xee-Systems in SAP sehr leicht gefallen.

Wilfried Mast, Häfele GmbH & Co KG

06



Mit Vollgas auf die digitale Überholspur FIS INSITE 2020

PS-Erlebnisse und geballtes Experten-Wissen warten auf Sie bei der FIS insITe in der Area One in Dettelbach. Sie erhalten Einblicke in Handlungsfelder, die in einer digitalen Zukunft über Ihre Wettbewerbsfähigkeit entscheiden.



Was Sie erwartet:

- **Kunden berichten** über echte Herausforderungen und Erfolge ihrer Digitalisierungsprojekte und Veränderungsprozesse. Profitieren Sie von diesen Erfahrungen!
- **FIS-Spezialisten informieren** über neue Technologien und zeigen Ihnen, wie Sie mit innovativen Lösungen angestaubte Geschäftsmodelle und -prozesse optimieren und in das digitale Zeitalter überführen.
- Hochkarätige Keynote-Speaker und Experten inspirieren zum Hinterfragen, Neudenken und vor allem eines: zum Anpacken des digitalen Wandels.
- In Workshops werden Sie selbst aktiv und erarbeiten konkrete Konzepte und Lösungen für Ihr Business.
- Knüpfen und vertiefen Sie wertvolle Kontakte. Freuen Sie sich auf den Austausch mit Top-Entscheidern aus verschiedenen Unternehmensbereichen und Branchen, die vor den gleichen Herausforderungen stehen wie Sie. Die Abendveranstaltung bietet eine exklusive Plattform für Networking bei BBQ & Cocktails.







Mit Systemintegration zum Marktplatzerfolg FIS/TRADEFLEX VON SAP ZERTIFIZIERT

Amazon, eBay, OTTO oder mercateo: **Online-Marktplätze** eröffnen Anbietern einzigartige Vorteile. Dazu zählen insbesondere die Möglichkeiten, neue Absatzmärkte und Kundengruppen zu erschließen und von der großen Reichweite der Plattformen zu profitieren. Um das volle Potenzial der Online-Marktplätze zu nutzen, muss es Unternehmen gelingen, den Kanal **vollständig zu integrieren:** in die eigene E-Commerce-Strategie, aber auch in die Geschäftsprozesse und das ERP-System.

Nahtlose Anbindung an SAP ERP

Die SAP-zertifizierte Anwendung FIS/TradeFlex schafft eine nahtlose und sichere Anbindung beliebiger Online-Marktplätze an das SAP-ERP-System. FIS/TradeFlex basiert auf der SAP Cloud Platform und deckt den **gesamten Verkaufsprozess** im SAP-Standard ab: vom Einstellen der Produkte, über die Preis- und Mengengestaltung, Auftragsanlage im ERP-System bis hin zum Payment-Prozess mit automatisierter Zuordnung von Fakturen. Auch Stornierungen sowie die Rückabwicklung bei Retoure oder Gutschrift lassen sich mit der Anwendung automatisiert, digital und vollständig in SAP integriert abwickeln.

Durch den Einsatz der SAP Cloud Platform Integration werden die API-Schnittstellen von B2C- als auch B2B-Plattformen ohne eigenen Entwicklungsaufwand und somit **zeit- und kostensparend** angebunden. Anbieter profitieren von erhöhter **Prozesseffizienz** und einem größeren Automatisierungsgrad. In der **benutzerfreundlichen Oberfläche** behalten Anwender stets den Überblick über alle Aktivitäten auf den Online-Marktplätzen.

53,3 Mrd. €

betrug der Online-Umsatz im Jahr 2018. (2000: 1,3 Mrd. €)

"HDE-Online-Monitor 2019", IFH Köln

53 %

der Verbraucher starten ihre Produktsuche bei Amazon, nur 21 % bei Google. 74%

gehen davon aus, dass 2025 die Hälfte der Unternehmenseinkäufe online getätigt wird.

"Online-Kaufverhalten im B2B-E-Commerce 2018", ibi research

9 von 10

unterschätzen den Aufwand, Produktdaten für den Online-Shop oder Marktplatz nutzbar zu machen.



Stock Room Management

SAP WM BLEIBT DOCH IN SAP S/4HANA

Die Nutzungsrechte von SAP WM in SAP S/4HANA entfallen Ende des Jahres 2025. Zukünftig wird das ehemalige WM in SAP S/4HANA unter dem Titel "Stock Room Management" mit den wichtigsten Funktionen weiterbetrieben – also auch nach Ablauf des sogenannten Kompatibilitätsmodus.

Es handelt sich dabei um ein klassisches SAP WM, allerdings in abgespeckter Form, ohne Funktionalitäten wie z. B. Task & Resource Management (WM-TRM), Cross Docking (WM-CD) oder Yard Management (WM-YM). Diese und einige weitere Funktionen dürfen ab 2026 in SAP S/4HANA nicht mehr genutzt werden, da SAP die Nutzungsrechte entzieht.

Empfehlung der FIS-Experten:

Zwar entspannt sich dadurch der Druck zum Wechsel der Logistik-Software, jedoch werden SAP-Kunden generell um einen Wechsel der SAP Business Suite (ECC) bis Ende 2025 nicht herumkommen. Stock Room Management kann eine **Übergangslösung und Zwischenschritt** auf dem Weg der Digitalisierung des Lagers sein. Die empfohlene Lösung für Neukunden und eine zukunftssichere Strategie ist und bleibt jedoch ganz klar SAP EWM (embedded).

Ist Stock Room Management

für Sie geeignet?

Cloudbasierte CRM-Lösung

KÄSSBOHRER SETZT AUF SAP SALES CLOUD

Der Vertrieb der **Kässbohrer Geländefahrzeug AG**, weltweit führender Hersteller von Pistenpflegefahrzeugen und Strandreinigungsgeräten, stand in der Vergangenheit immer wieder vor der Herausforderung, in verschiedensten Systemen zu arbeiten, um sich einen Überblick der relevanten Kunden- und Fahrzeugdaten zu verschaffen.

Zur Vertriebsunterstützung führte Kässbohrer daher die SAP Sales Cloud ein. Als Integrationspartner überzeugte FIS mit entsprechender Expertise bei der **Anbindung der CRM-Lösung an das SAP-ERP-System** sowie an weitere eingesetzte Systeme.

Das Ergebnis:

Die SAP Sales Cloud ist in kürzester Zeit zum **zentralen Kundeninformationssystem** für die weltweit tätigen Vertriebsmitarbeiter/innen bei Kässbohrer geworden. CRM und ERP sind nahtlos verbunden. Dadurch werden verschiedene Datenquellen auf einer einzigen Plattform zusammengeführt. Eine App ermöglicht auch unterwegs den **mobilen Zugriff** auf relevante Daten und Dokumente. Der Vertrieb behält somit jederzeit und überall den Überblick.

"Die schnelle Anpassung an individuelle Kundenwünsche gehört zu den größten Pluspunkten bei FIS."

Karl Dieing, Leiter IT bei Kässbohrer







FIS – PASSGENAUE LÖSUNGEN AUS EINER HAND

- ERP-Einführung und Transition (SAP ERP und SAP S/4HANA)
- Warenwirtschaft für den Technischen Großhandel
- Lösungen rund um die Lagerlogistik
- Stammdaten- und Dokumentenmanagement für SAP
- SAP-Lösungen für die HR-Abteilung
- Geschäftspartnerintegration und Schnittstellen
- Zertifizierter Support für FIS- und SAP-Produkte
- Marketing, E-Commerce, CRM und Service
- Hosting und Managed Services
- Cloud-Plattformen für die Transportlogistik
- Nearshoring















AUCH DIGITAL UP-TO-DATE MIT UNSEREM ONLINE-NEWSLETTER!



Röthleiner Weg 1 D-97506 Grafenrheinfeld

Tel.: +49 97 23 / 91 88-0 Fax: +49 97 23 / 91 88-100 info@fis-gmbh.de www.fis-gmbh.de



