NACHGEFRAGT:
DER WEG ZU SAP S/4HANA

Sind Sie bereits auf der Reise zu SAP S/4HANA?
FIS hat eine Umfrage durchgeführt, wie weit Unternehmen bei der S/4HANA Transition sind, welche Chancen sie erkennen und welche Herausforderungen ihnen begegnen.

DER GROßTEIL IST BEREITS UNTERWEGS ODER STARTKLAR

Die meisten Befragten befinden sich bereits im Umstieg auf SAP S/4HANA oder dieser ist in den nächsten 3 Jahren geplant.

IN WELCHEM ZEITRAUM PLANEN SIE EINEN UMSTIEG AUF SAP S/4HANA?

WELCHE ARGUMENTE SPRECHEN FÜR SIE FÜR EINE UMSTELLUNG AUF SAP S/4HANA?

DAS ZIEL DER REISE: AUTOMATISIERUNG & INNOVATION

Die Befragten wechseln aus unterschiedlichen Gründen auf SAP S/4HANA. Die Optimierung und Modernisierung von Anwendungen und Prozessen spielt eine große Rolle. Das zukünftige Betriebsmodell steht dagegen noch nicht im Fokus.

HÄUFIG IST NOCH NICHT KLAR, WELCHER FACHBEREICH AM MEISTEN VOM UMSTIEG AUF SAP S/4HANA PROFITIERT.

SAP Signavio bietet passgenaue Unterstützung für das Business Process Management und den Umstieg auf SAP S/4HANA. So schaffen Sie Transparenz über die Performance der Ist-Prozesse in den Fachbereichen, erhalten Optimierungsempfehlungen und modellieren intelligente und effiziente Prozesse – diese setzen Sie entweder direkt oder beim Umstieg auf SAP S/4HANA um.

ERFAHREN SIE MEHR

STOLPERSTEINE ERSCHWEREN DIE REISE

Nicht jede Reise erfolgt ohne Verzögerungen. Hier liegen aus Sicht der Befragten die größten Herausforderungen:

WELCHE HINDERNISSE ERWARTEN SIE BEI DER UMSTELLUNG AUF SAP S/4HANA?

TAPPEN SIE AUCH NOCH IM DUNKELN?

Obwohl ein Großteil angegeben hat, den Umstieg auf SAP S/4HANA zeitnah durchzuführen, sind sich viele Befragte noch unsicher, welchen Weg sie gehen wollen. Für welche Farbe entscheiden Sie sich?

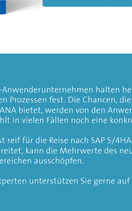
WELCHES UMSTELLUNGSSZENARIO BEVORZUGEN SIE FÜR IHRE TRANSITION?

ÜBER DEN WOLKEN

Mehr als die Hälfte der Befragten entscheidet sich gegen den Eigenbetrieb des neuen Systems oder ist noch unentschlossen. Etwa **ein Drittel** hat sich bereits für den Betrieb in der Cloud entschieden.

RISE WITH SAP – HABEN SIE DAS ANGEBOT BEREITS IM GEPÄCK?

Etwa **50%** der Befragten kennen das Programm RISE with SAP bisher. Die Befragten, die das Angebot kennen interessieren sich besonders für die **Tools & Services** und den **Zugang zur SAP Business Technology Platform**.



WAS INTERESSIERT SIE AN „RISE WITH SAP" BESONDERS?

Für viele Befragte ist besonders der Zugang zur SAP Business Technology Platform (BTP) ein überzeugender Aspekt.

Als Innovationsplattform für SAP-Anwendungen in der Cloud, ist die SAP BTP die zentrale Basis für die Entwicklung moderner Cloud-Anwendungen, die sich nahtlos in Ihre SAP-Landschaft einfügen.

RISE with SAP
Business Transformation as a Service

ERFAHREN SIE MEHR

Wertvolle Tipps für Ihre Reisevorbereitung

SAP-Geschäftspartner und Customer-Vendor-Integration (CVI)

Die SAP-Experten Antje Diekhoff und Mathias Cararo unterstützen Sie mit dem Fachbuch „SAP-Geschäftspartner und Customer-Vendor-Integration" bei der Umstellung auf das Geschäftspartner-Konzept. Erfahren Sie, wie Sie Ihre Kunden und Lieferantenstammdaten mit der Customer-Vendor-Integration in den Geschäftspartner synchronisieren.

MEHR ZUM BUCH ERFAHREN

WENN NICHT JETZT, WANN DANN?

Viele SAP-Anwenderunternehmen halten heute noch an den klassischen Prozessen fest. Die Chancen, die der Umstieg auf SAP S/4HANA bietet, werden von den Anwendern erkannt. Jedoch fehlt in vielen Fällen noch eine konkrete Planung.

Die Zeit ist reif für die Reise nach SAP S/4HANA. Wer sich gut vorbereitet, kann die Mehrwerte des neuen ERP-Systems in allen Bereichen ausschöpfen.

Die FIS-Experten unterstützen Sie gerne auf Ihrem Weg.

Angaben zur Umfrage:
46 Teilnehmende
Zeitraum: 09/2022 bis 12/2022
Online-Fragebogen
Teils Mehrfachauswahl möglich.

FIS
www.fis-gmbh.de